

Données et publications récentes

- *Compendium d'indicateurs de l'activité scientifique et technologique au Québec*, édition 2015.

Données et publications à venir

- Étude sur les titulaires d'un grade universitaire au Québec, fondée sur les données de l'*Enquête nationale auprès des ménages de 2011*.
- Financement et croissance des petites et moyennes entreprises au Québec en 2014: rapport d'enquête.

Financement des petites et moyennes entreprises au Québec

Portrait et financement des jeunes propriétaires de PME en 2014**Points saillants**

- En 2014, environ deux propriétaires de PME sur dix au Québec sont des jeunes (moins de 40 ans):
 - moins expérimentés, mais plus scolarisés que leurs homologues un peu plus âgés (50 à 64 ans);
 - avec des entreprises jeunes, de très petite taille et opérant dans des secteurs caractérisés par de faibles barrières à l'entrée;
 - avec plus d'entreprises innovantes;
 - avec plus d'entreprises performantes en termes de croissance des recettes ou des ventes;
 - avec une forte perception que l'accès au financement constitue un obstacle important à la croissance.
- Les résultats observés en 2014 ou dans les années antérieures au chapitre de la demande de financement ne sont pas tout à fait en concordance avec les défis financiers qu'on peut associer au portrait ci-dessus. Même si dans l'ensemble le taux de demande de financement externe est plus important et qu'il a progressé plus fortement chez les jeunes propriétaires que chez leurs homologues un peu plus âgés, la chaîne des types de financement sollicités par les jeunes demeure peu diversifiée. Celle-ci repose essentiellement sur l'emprunt, laissant très peu ou pas de place aux autres types de financement.

Table des matières

1. Importance des jeunes propriétaires de PME dans la population des propriétaires.....	2
2. Caractéristiques sociodémographiques des jeunes propriétaires de PME.....	3
3. Caractéristiques des PME appartenant aux jeunes.....	4
4. Accès au financement comme obstacle à la croissance des PME.....	6
5. Demande des différents types de financement externe.....	7
Indicateurs en science, technologie et innovation au Québec.....	9

Portrait et financement des jeunes propriétaires de PME en 2014

par Pascasie Nikuze, économiste

Le présent bulletin présente le portrait des jeunes propriétaires de PME (moins de 40 ans, par opposition aux propriétaires un peu plus âgés de 50 à 64 ans) au Québec en 2014, ainsi que leur propension à faire la demande des différents types de financement externe. Le portrait porte sur leurs caractéristiques sociodémographiques et sur celles de leurs entreprises. Ces dernières incluent les caractéristiques générales des PME (taille, région géographique, industrie, âge), leurs pratiques commerciales (en matière d'exportation, d'innovation et d'utilisation d'une méthode de protection de la propriété intellectuelle) et leur performance en termes de croissance des recettes ou des ventes, tous des facteurs qui habituellement contribuent à façonner les besoins financiers d'une entreprise. Lorsque possible, une comparaison est effectuée par rapport à 2007 et à 2011.

Ainsi, selon les thèmes examinés, les données utilisées proviennent de l'*Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, éditions 2011 et 2014, et de l'*Enquête sur le financement des petites et moyennes entreprises*, édition 2007, toutes trois réalisées par Statistique Canada. Pour en savoir plus sur les définitions et méthodes, consulter le chapitre 3 du *Compendium d'indicateurs de l'activité scientifique et technologique au Québec*, édition 2015 à l'adresse suivante : www.stat.gouv.qc.ca/statistiques/science-technologie-innovation/compendium.html.

1. IMPORTANCE DES JEUNES PROPRIÉTAIRES DE PME DANS LA POPULATION DES PROPRIÉTAIRES

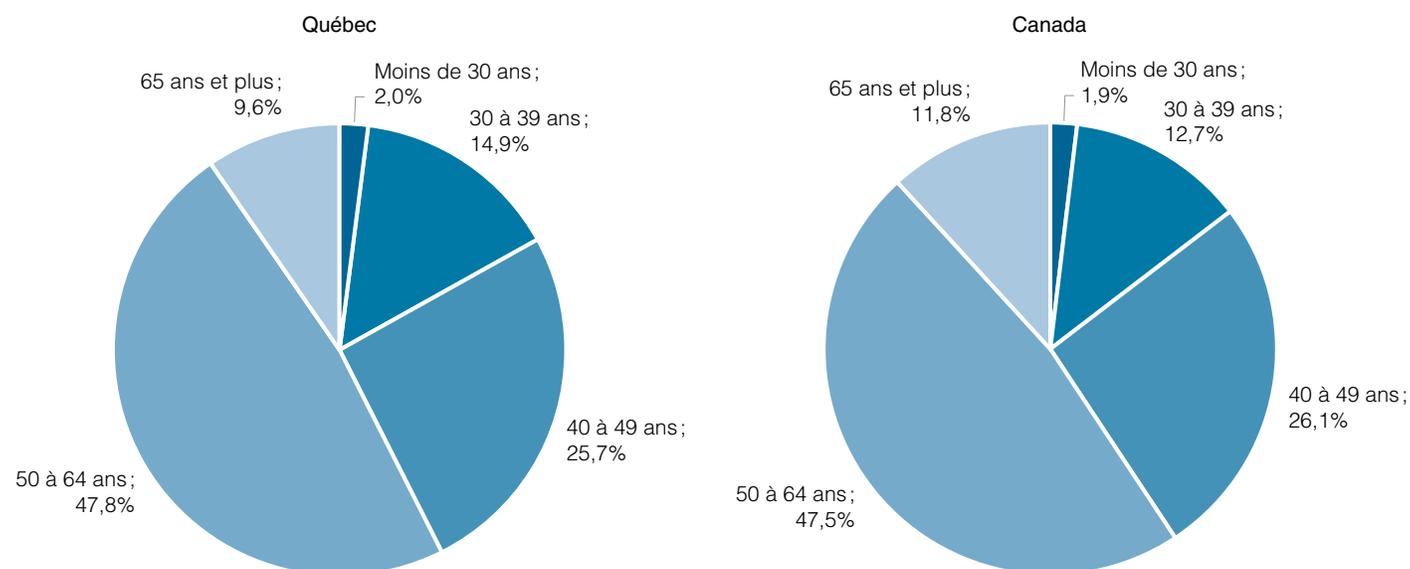
Environ deux propriétaires de PME sur dix sont jeunes

En 2014, environ deux propriétaires de PME sur dix (16,9%) étaient âgés de moins de 40 ans (2,0% de moins de 30 ans et 14,9% de 30 à 39 ans) au Québec. La comparaison avec les autres groupes d'âge montre que près de la moitié des propriétaires de PME (47,8%) avaient de 50 à 64 ans, près de trois sur dix (25,7%) de 40 à 49 ans et environ un sur dix (9,6%) 65 ans et plus.

La répartition des propriétaires de PME au Canada en 2014 est semblable, excepté que la proportion des moins de 40 ans est légèrement inférieure (14,6%) à celle observée au Québec (16,9%).

Figure 1

Répartition des propriétaires de PME selon leur groupe d'âge, Québec et Canada, 2014



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, édition 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

2. CARACTÉRISTIQUES SOCIODÉMOGRAPHIQUES DES JEUNES PROPRIÉTAIRES DE PME

Moins expérimentés

Comme on peut s'y attendre, les propriétaires âgés de moins de 40 ans sont moins expérimentés que leurs homologues âgés de 50 à 64 ans. L'expérience est mesurée en termes d'années passées à exercer les fonctions de gestionnaire ou de propriétaire d'entreprise. En 2014, sept propriétaires sur dix âgés de moins de 40 ans ont 10 ans d'expérience au plus (70,2 %, dont 23,3 % avec moins de 5 ans d'expérience et 46,9 % avec 5 à 10 ans). Ce pourcentage est de seulement 10,4 % (dont 1,9 % avec moins de 5 ans d'expérience et 8,5 % avec 5 à 10 ans) pour les propriétaires âgés de 50 à 64 ans.

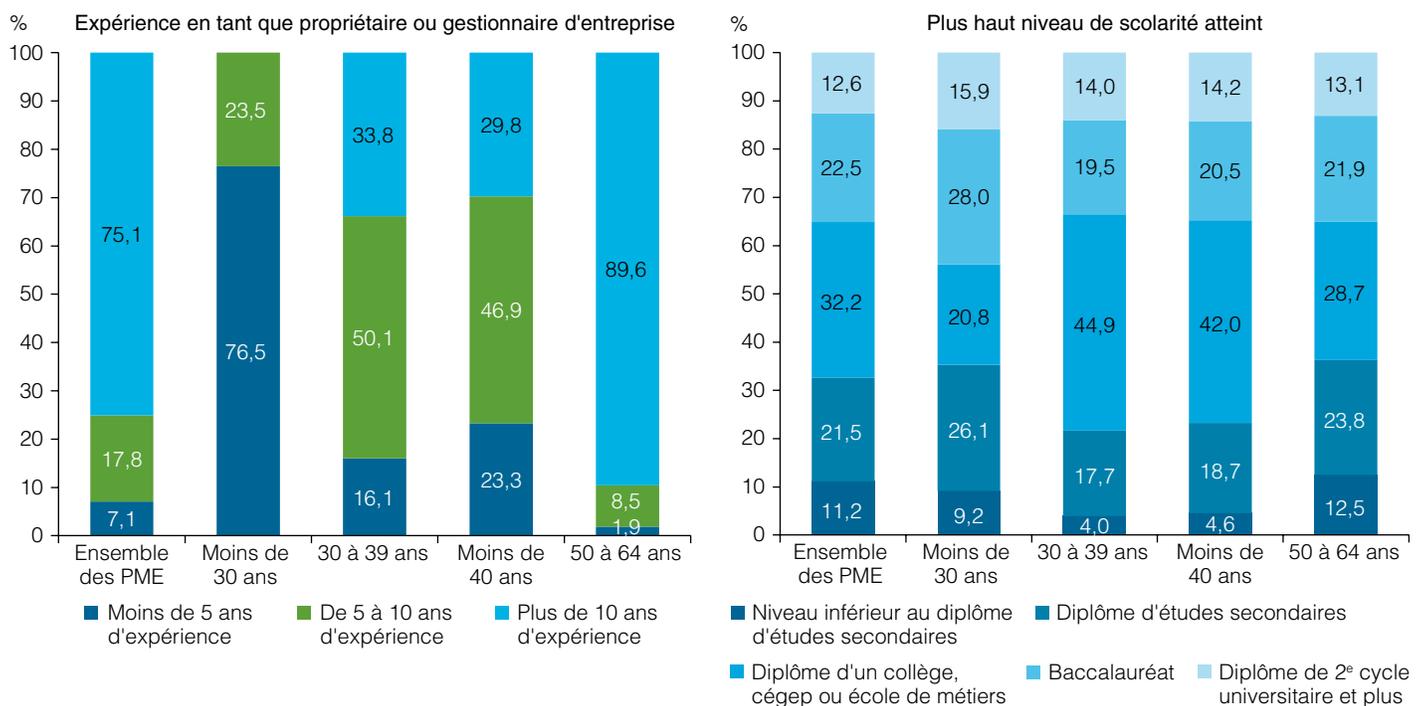
Plus scolarisés

Par contre, les jeunes propriétaires sont plus scolarisés que leurs homologues un peu plus âgés. Plus de quatre propriétaires sur dix âgés de moins de 40 ans (42,0 %) détiennent un diplôme collégial ou d'école de métier, plus du tiers (34,7 %) un diplôme universitaire, et moins d'un quart (23,3 %) un diplôme d'études secondaires au plus. Ces proportions sont respectivement de 28,7 %, 35,0 % et 36,3 % pour les 50 à 64 ans.

Deux autres caractéristiques, le sexe et le pays de naissance du propriétaire, ont été examinées, mais les résultats étaient similaires entre les deux groupes. Le lecteur peut prendre connaissance des tableaux disponibles sur le site de l'Institut de la statistique du Québec (ISQ).

Figure 2

Expérience et niveau de scolarité des jeunes propriétaires de PME, Québec, 2014



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, édition 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

3. CARACTÉRISTIQUES DES PME APPARTENANT AUX JEUNES

3.1 Caractéristiques générales

Entreprises jeunes

En 2014, les propriétaires âgés de moins de 40 ans détiennent une proportion plus élevée d'entreprises jeunes (5 ans au plus), soit quatre PME sur dix (18,8 % âgées de 2 ans au plus, 20,7 % âgées de 3 à 5 ans). Chez les propriétaires âgés de 50 à 64 ans, ce pourcentage est de 14,0 % (4,1 % âgées de 2 ans au plus, 9,9 % âgées de 3 à 5 ans).

Entreprises de très petite taille

Les entreprises appartenant aux jeunes propriétaires de PME sont de très petite taille (1 à 19 employés). Près de neuf PME sur dix (88,4 %) sont de très petite taille (52,1 % entre 1 et 4 employés et 36,3 % entre 5 et 19 employés) et un sur dix (11,6 %) est de petite à grande taille (20 à 499 employés). Ces pourcentages sont respectivement de 85,1 % (ou 52,9 % plus 32,2 %) et 14,9 % pour les propriétaires âgés de 50 à 64 ans.

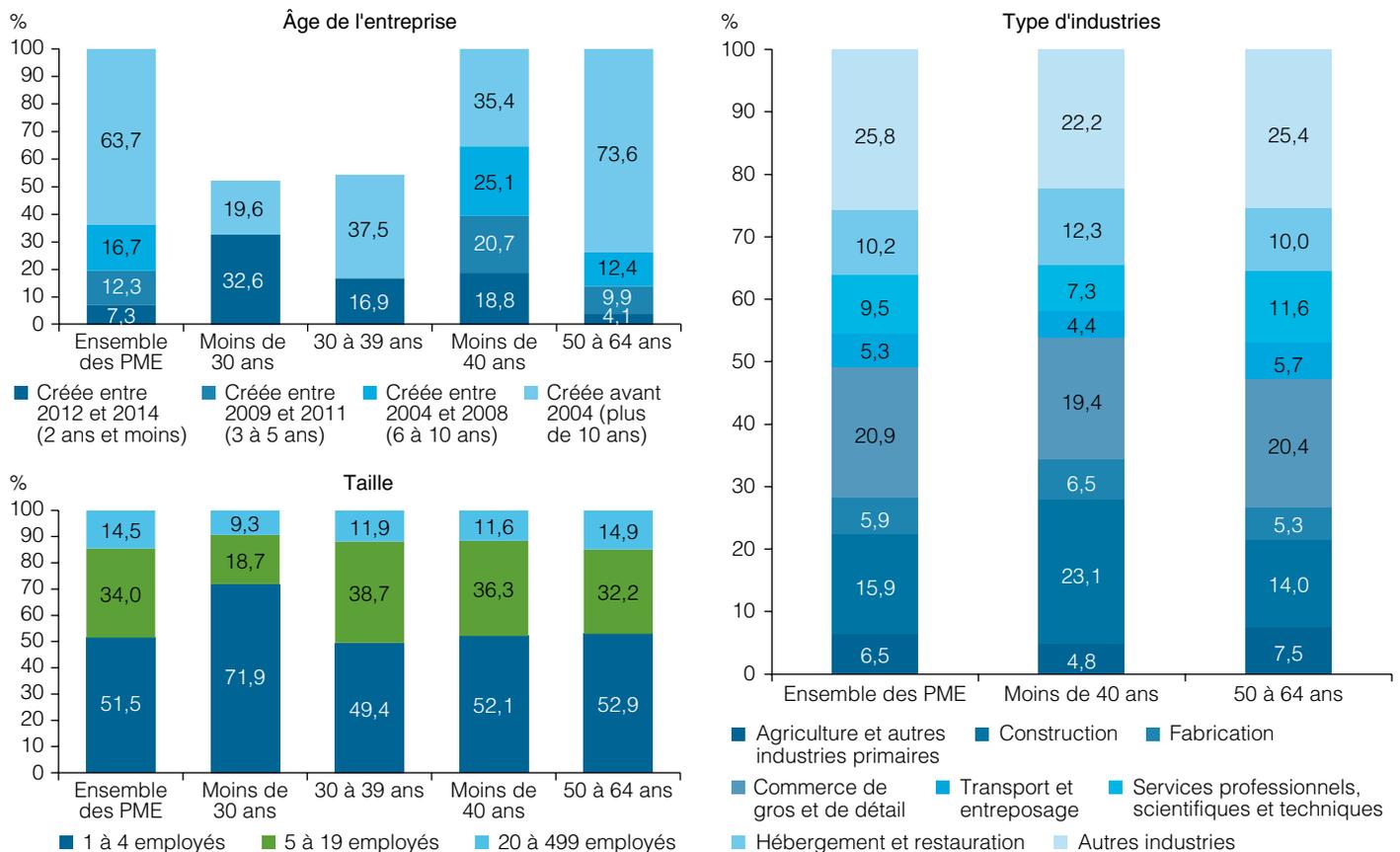
Entreprises opérant dans des secteurs caractérisés par de faibles barrières à l'entrée

Les jeunes propriétaires sont aussi sinon beaucoup plus présents dans les secteurs caractérisés par de faibles barrières à l'entrée, comme la construction (23,1 % par rapport à 14,0 % pour les 50 à 64 ans), le commerce de détail (19,4 % par rapport à 20,4 % pour les 50 à 64 ans), et l'hébergement et la restauration (12,3 % par rapport à 10,0 % pour les 50 à 64 ans). Par contre, ils sont relativement moins présents dans les secteurs potentiellement intensifs en connaissances et en haute technologie comme les services professionnels, scientifiques et techniques (7,3 % par rapport à 11,6 % pour les 50 à 64 ans) et la fabrication (6,5 % par rapport à 5,3 % pour les 50 à 64 ans).

Deux autres caractéristiques des PME appartenant aux jeunes propriétaires ont été examinées, mais n'ont révélé aucune différence entre les deux groupes d'âge. Il s'agit de la région géographique (concentration dans la RMR de Montréal) et de la façon dont la prise de propriété de l'entreprise s'est effectuée (fondateurs versus repreneurs). Le lecteur peut prendre connaissance des tableaux disponibles sur le site de l'ISQ.

Figure 3

Âge, taille et type d'industries des PME selon l'âge du propriétaire, Québec, 2014



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, édition 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

3.2 Pratiques commerciales des jeunes propriétaires de PME

Plus d'entreprises innovantes

Le taux des entreprises innovatrices observé chez les jeunes propriétaires est plus élevé que celui trouvé chez les 50 à 64 ans (tableau 1). En 2014, la proportion des jeunes propriétaires qui innovent (52,4 % dans l'ensemble, dont 38,8 % pour l'innovation de produits) est plus élevée que celle des propriétaires un peu plus âgés (36,1 % dans l'ensemble, dont 21,9 % pour l'innovation de produits).

Par contre, les deux groupes se ressemblent sur le plan de l'exportation et de l'utilisation des méthodes de protection de la PI, deux autres pratiques commerciales examinées. Le lecteur peut prendre connaissance des tableaux disponibles sur le site de l'ISQ.

3.3 Performance en termes de croissance des recettes ou des ventes

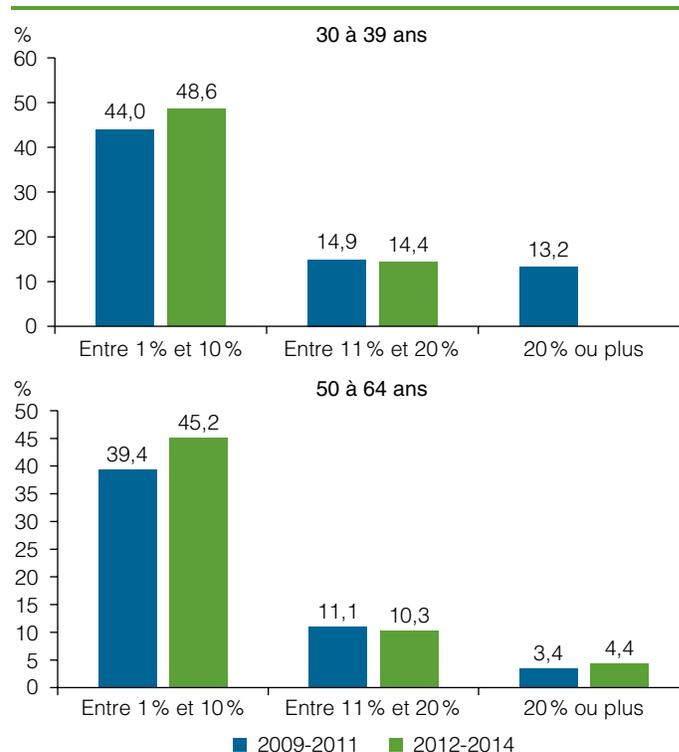
Plus d'entreprises en croissance

Les entreprises appartenant aux jeunes¹ propriétaires (30 à 39 ans) sont légèrement plus performantes que celles appartenant à leurs homologues un peu plus âgés (50 à 64 ans). Dans la présente analyse, la performance est mesurée par la croissance des recettes ou des ventes sur une période de trois ans (2012-2014 pour l'enquête de 2014 et 2009-2011 pour l'enquête de 2011). La croissance est subdivisée en cinq niveaux : négative (moins de 0 %), nulle (0 %), faible (1 % à 10 %), modérée (11 % à 20 %) et forte (plus de 20 %).

Entre 2012 et 2014, près de la moitié (48,6 %) des PME appartenant aux jeunes propriétaires ont signalé une croissance faible de leurs recettes ou ventes, et 14,4 % une croissance modérée. Le reste (37,0 % des PME) a connu une croissance soit négative, nulle ou forte. Chez les 50 à 64 ans, ces pourcentages sont légèrement moins élevés concernant les PME à croissance faible (45,2 %) et à croissance modérée (10,3 %).

Par rapport à la période 2009-2011, on remarque que seule la part des PME à croissance faible a enregistré une progression, peu importe le groupe d'âge (gain de 4,6 points de pourcentage pour les 30 à 39 ans et de 5,8 points de pourcentage pour les 50 à 64 ans), tandis que celle des PME à croissance modérée est demeurée stable.

Figure 4
Proportion des propriétaires dont les PME ont enregistré une croissance des ventes ou des recettes, Québec, 2009-2011 et 2012-2014



Sources : Statistique Canada, *Enquête sur le financement des petites et moyennes entreprises*, édition 2007 et *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, éditions 2011 et 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Tableau 1

Pratiques d'innovation chez les jeunes propriétaires de PME, Québec, 2014

	Innovatrices de produits	Innovatrices de procédés	Innovatrices organisationnelles	Innovatrices en commercialisation	Innovatrices	Non innovatrices
	% Cote CV	% Cote CV	% Cote CV	% Cote CV	% Cote CV	% Cote CV
Ensemble des propriétaires	26,1 ^{A 4,6}	17,5 ^{B 5,8}	17,5 ^{B 5,8}	17,8 ^{B 5,7}	40,6 ^{A 3,3}	59,4 ^{A 2,3}
Moins de 30 ans	46,0 ^{E 21,3}	28,6 ^{F 32,4}	47,3 ^{E 20,4}	29,0 ^{F 29,7}	73,0 ^{B 9,9}	27,0 ^{F 26,9}
30 à 39 ans	37,8 ^{B 9,2}	24,4 ^{C 12,5}	20,2 ^{C 13,7}	25,0 ^{C 12,3}	49,5 ^{B 7,3}	50,5 ^{B 7,2}
Moins de 40 ans	38,8 ^{B 8,5}	24,9 ^{C 11,7}	23,5 ^{C 11,9}	25,5 ^{C 11,3}	52,4 ^{B 6,5}	47,6 ^{B 7,1}
50 à 64 ans	21,9 ^{B 7,5}	14,0 ^{B 9,6}	13,4 ^{B 10,0}	15,1 ^{B 9,3}	36,1 ^{B 5,3}	63,9 ^{A 3,0}

Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, édition 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

1. Afin de permettre la comparaison dans le temps, nous avons retenu le groupe d'âge des 30 à 39 ans plutôt que celui des moins de 40 ans.

4. ACCÈS AU FINANCEMENT COMME OBSTACLE À LA CROISSANCE DES PME

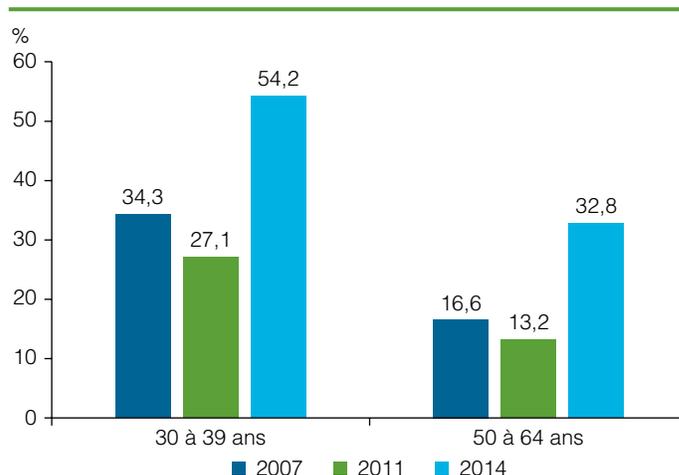
Cette section tente de répondre aux questions suivantes : Comment se classe l'accès au financement par rapport aux autres obstacles à la croissance des PME ? Est-ce que ce classement diffère selon le groupe d'âge du propriétaire ?

Comme le tableau 2 le montre, même s'il se classe à l'avant-dernier rang parmi les obstacles à la croissance des PME en 2014, et ce, peu importe le groupe d'âge du propriétaire, la perception que l'accès au financement constitue un frein à la croissance est beaucoup plus forte chez les jeunes propriétaires (30 à 39 ans) – du moins pour plus de la moitié (54,2%) d'entre elles, par rapport au tiers (32,8%) chez les 50 à 64 ans et au quatre dixièmes (39,0%) pour l'ensemble des propriétaires.

La figure 5 illustre l'évolution de cette perception depuis 2007 pour les deux groupes d'âge et confirme sa forte progression en 2014.

Figure 5

Proportion des propriétaires percevant l'accès au financement comme un obstacle à la croissance de leur entreprise, Québec, 2007¹, 2011 et 2014



1. L'année 2007 inclut les PME sans employés.

Sources : Statistique Canada, *Enquête sur le financement des petites et moyennes entreprises*, édition 2007 et *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, éditions 2011 et 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Tableau 2

Répartition des propriétaires selon la perception qu'ils ont par rapport à certains obstacles à la croissance de leur PME, Québec, 2014

Obstacles	Ensemble des propriétaires	Obstacles	30 à 39 ans	Obstacles	Moins de 40 ans	Obstacles	50 à 64 ans
	%		%		%		%
Intensification de la concurrence	70,8	Intensification de la concurrence	77,5	Intensification de la concurrence	78,3	Intensification de la concurrence	65,9
Taux d'imposition des sociétés	64,9	Fluctuations de la demande des consommateurs	73,6	Taux d'imposition des sociétés	73,1	Taux d'imposition des sociétés	60,8
Fluctuations de la demande des consommateurs	63,2	Taux d'imposition des sociétés	72,8	Fluctuations de la demande des consommateurs	72,0	Fluctuations de la demande des consommateurs	60,1
Hausse du coût des intrants	60,8	Hausse du coût des intrants	69,5	Hausse du coût des intrants	68,4	Hausse du coût des intrants	59,8
Maintien d'un flux de liquidités suffisantes ou gestion de la dette	56,5	Maintien d'un flux de liquidités suffisantes ou gestion de la dette	65,6	Maintien d'un flux de liquidités suffisantes ou gestion de la dette	65,1	Maintien d'un flux de liquidités suffisantes ou gestion de la dette	52,1
Recrutement et rétention de travailleurs qualifiés	50,8	Recrutement et rétention de travailleurs qualifiés	60,3	Recrutement et rétention de travailleurs qualifiés	60,3	Réglementation gouvernementale	49,3
Réglementation gouvernementale	50,5	Réglementation gouvernementale	56,4	Réglementation gouvernementale	57,7	Recrutement et rétention de travailleurs qualifiés	46,7
Pénurie de main-d'œuvre	48,6	Pénurie de main-d'œuvre	54,8	Pénurie de main-d'œuvre	55,2	Pénurie de main-d'œuvre	44,9
Accès au financement	39,0	Accès au financement	54,2	Accès au financement	52,5	Accès au financement	32,8
Autres	24,3	Autres	20,3	Autres	20,2	Autres	24,0

Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, édition 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

5. DEMANDE DES DIFFÉRENTS TYPES DE FINANCEMENT EXTERNE

Étant donné le portrait des jeunes propriétaires qu'on vient d'établir – ils sont moins expérimentés, mais plus scolarisés, ont des entreprises jeunes, de très petite taille et opérant dans des secteurs caractérisés par de faibles barrières à l'entrée, ont plus d'entreprises innovantes et en croissance, ont une forte perception que l'accès au financement externe constitue un obstacle important à la croissance –, on s'attend à ce que leur propension à faire la demande de financement externe soit plus élevée et que les types de financement sollicités soient diversifiés.

Cette section tente de répondre aux questions suivantes :

- Dans quelle mesure les jeunes propriétaires (30 à 39 ans), par opposition aux propriétaires un peu plus âgés (50 à 64 ans), ont-ils sollicité différents types de financement externe ?
- La chaîne des types de financement demandés est-elle diversifiée ? Varie-t-elle selon le groupe d'âge ?
- Est-ce que les résultats sur la demande de financement observés en 2014 ou dans les années antérieures sont en concordance avec les défis financiers associés à ce portrait ?

Taux de demande de financement externe plus élevé chez les jeunes propriétaires que chez leurs homologues plus âgés

Peu importe le groupe d'âge, le taux de demande de financement externe a enregistré une forte progression entre 2007 et 2014 ; il est passé de 30,7 % à 61,1 % pour les 30 à 39 ans, et de 25,6 % à 41,2 % pour les 50 à 64 ans (figure 6).

Peu importe l'année, le taux de demande de financement externe des jeunes propriétaires est beaucoup plus élevé que celui des propriétaires un peu plus âgés (61,1 % par rapport à 41,2 % en 2014, 48,2 % par rapport à 31,8 % en 2011 et 30,7 % par rapport à 25,6 % en 2007).

On peut donc dire que dans l'ensemble la propension des jeunes propriétaires de PME à faire la demande de financement externe est très élevée et que leurs besoins financiers sont beaucoup plus manifestes.

La chaîne des types de financement demandés par les jeunes propriétaires est peu diversifiée et varie selon l'année

Pour les trois années de l'enquête, peu importe le groupe d'âge, le financement le plus fréquemment demandé est l'emprunt (figure 6). En effet, le taux de demande d'emprunt des propriétaires âgés de 30 à 39 ans a enregistré une forte progression entre 2007 et 2014, passant de 24,1 % à 46,5 %. Cette hausse a aussi été observée auprès des 50 à 64 ans, dont le taux de demande d'emprunt

est parti d'un niveau plus bas (18,5 %) pour s'arrêter à un autre niveau plus bas (30,0 %). Cependant, l'ordre d'importance des autres types de financement, et donc les taux de demande de ceux-ci, varie selon le groupe d'âge et l'année.

En 2014, peu importe le groupe d'âge, la chaîne des types de financement est construite comme suit : l'emprunt est suivi, par ordre d'importance, par le crédit commercial, le crédit-bail, et le financement gouvernemental. Même si les entreprises appartenant aux jeunes sont plus nombreuses à faire de l'innovation, leur taux de demande de financement par capital-actions semble marginal (données confidentielles).

En 2011, pour les jeunes propriétaires, l'emprunt est suivi par le financement gouvernemental puis par le crédit-bail. Le crédit commercial et le capital-actions semblent marginaux. Par contre, les propriétaires âgés de 50 à 64 ans ont sollicité quatre types de financement : l'emprunt, suivi par le financement gouvernemental, le crédit-bail et le crédit commercial.

En 2007, pour les jeunes propriétaires, l'emprunt vient en premier, suivi par le crédit commercial et le crédit-bail. Le financement gouvernemental et le capital-actions semblent marginaux. À ces trois types de financement, les propriétaires plus âgés ajoutent le financement gouvernemental comme quatrième option.

Contrairement à ce à quoi on se serait attendu, malgré l'ampleur de leurs besoins financiers, la chaîne des types de financement sollicités par les jeunes propriétaires semble moins diversifiée que celle de leurs homologues un peu plus âgés.

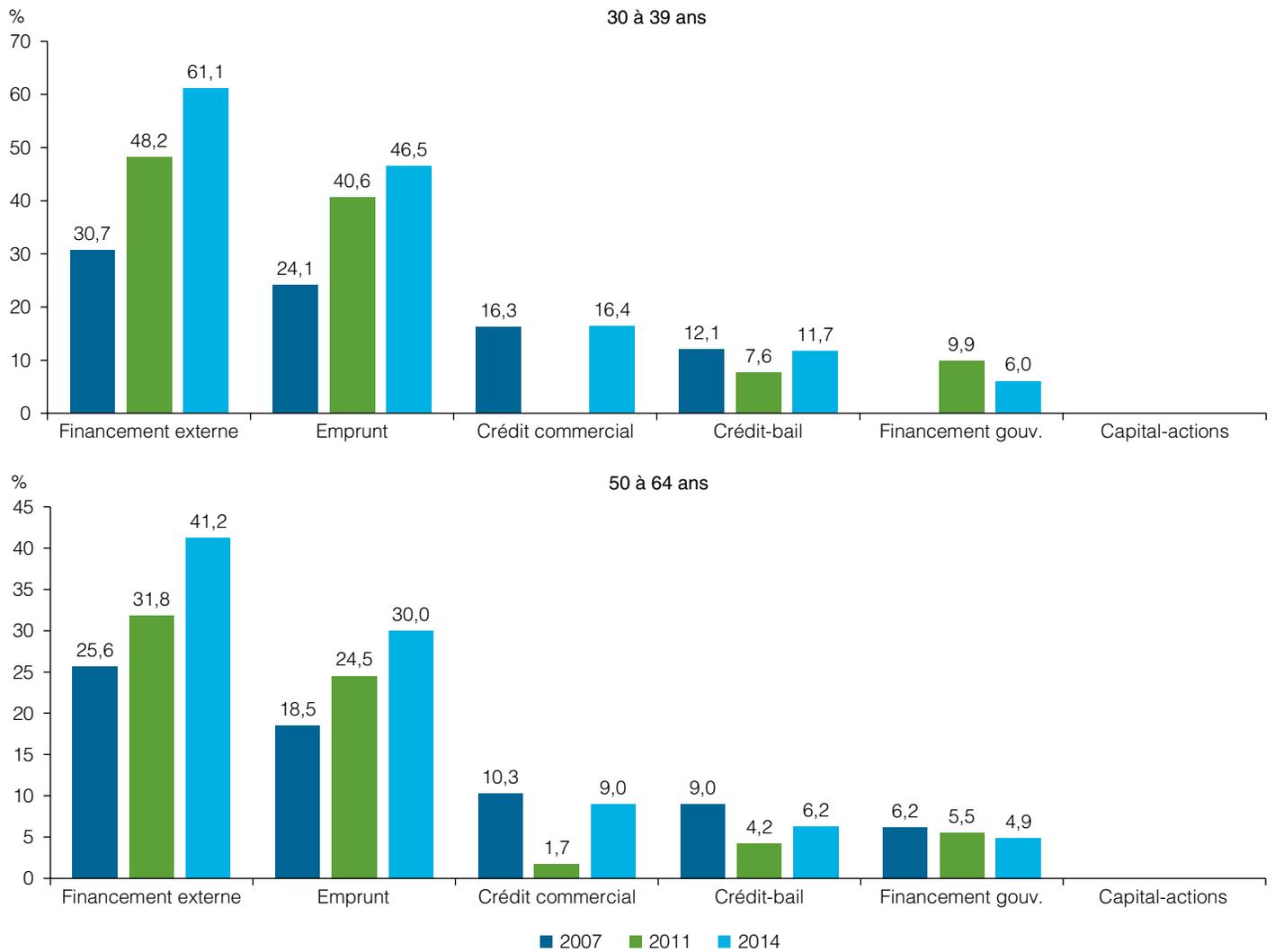
En dehors de l'emprunt, les taux de demande des autres types de financement sont assez limités

Bien que plus élevés chez les jeunes propriétaires, le taux de demande du crédit commercial n'a jamais atteint le cinquième (16,3 % en 2007 et 16,4 % en 2014), tandis que celui du crédit-bail est resté aux alentours d'un dixième (12,1 % en 2007 et 11,7 % en 2014). Selon les années, les taux de demande de ces deux types de financement ont rarement dépassé le dixième chez les 50 à 64 ans.

En conclusion, l'ampleur des défis financiers associés au portrait des jeunes propriétaires (en termes de leurs caractéristiques sociodémographiques, des caractéristiques de leur entreprise et de la performance de celle-ci en matière de croissance des recettes) ne se reflète pas tout à fait dans les résultats en matière de demande de financement : la chaîne des types de financement demandés semble peu diversifiée, tandis que les taux de demande des autres types de financement que l'emprunt semblent assez limités.

Figure 6

Proportion des propriétaires de PME qui ont fait une demande de financement externe selon le type de financement, Québec, 2007¹, 2011 et 2014



1. Les données de 2007 incluent les PME avec un revenu inférieur à 30 000\$.

Sources : Statistique Canada, *Enquête sur le financement des petites et moyennes entreprises*, édition 2007 et *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises*, éditions 2011 et 2014, adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Indicateurs en science, technologie et innovation au Québec

	Unité	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Dépenses intérieures brutes au titre de la R-D (DIRD)	M\$	7 244	7 262	7 904	7 950	8 086	7 844	7 971	8 421	8 285	8 391
Ratio DIRD/PIB	%	2,67	2,59	2,72	2,60	2,58	2,49	2,42	2,44	2,32	2,32
DIRD par habitant	\$	961	958	1 036	1 033	1 042	1 000	1 005	1 052	1 025	1 029
DIRD selon le secteur d'exécution :													
État (DIRDET)	%	6,2	7,4	6,8	5,8	6,3	5,9	5,2	4,6	4,4	4,9
Entreprises commerciales (DIRDE)	%	59,7	57,4	61,1	61,4	59,3	60,6	59,8	58,7	56,6	55,6
Enseignement supérieur (DIRDES)	%	34,1	35,2	32,1	32,8	34,4	33,4	35,1	36,7	38,9	39,5
DIRD selon le secteur de financement :													
État	%	21,2	22,4	20,4	20,3	20,9	22,7	23,0	23,3	22,4	22,8
Entreprises commerciales	%	54,2	52,1	55,5	52,7	53,2	54,5	53,2	53,2	50,9	49,4
Enseignement supérieur	%	15,6	16,2	15,2	14,5	15,9	13,0	14,3	14,6	18,0	18,4
Organisations privées sans but lucratif	%	2,2	2,2	2,3	2,3	3,0	2,9	3,0	3,3	3,2	3,4
Étranger	%	6,7	7,1	6,6	10,1	7,1	6,9	6,5	5,6	5,5	6,0
Chercheurs affectés à la R-D industrielle	n	23 994	23 990	26 091	27 728	29 523	27 631	28 416	28 932	26 723	24 891
Diplômés des niveaux baccalauréat et supérieur ¹ :													
Total	n	45 342	46 797	47 481	48 792	50 025	51 036	52 113	53 298	53 370	58 248
Baccalauréat ou l'équivalent	n	31 557	32 121	32 976	33 438	34 035	33 999	34 164	34 656	33 783	38 052
Maîtrise ou l'équivalent	n	9 516	10 002	9 927	9 972	10 323	10 170	10 620	10 971	11 652	12 207
Doctorat ou l'équivalent	n	1 215	1 278	1 254	1 428	1 617	1 692	1 641	1 851	1 773	1 881
Autres sanctions	n	3 054	3 396	3 324	3 954	4 050	5 175	5 688	5 820	6 162	6 108
Utilisation des TIC par les ménages													
Taux de branchement à Internet	%	50,0	54,7	59,1	63,6	67,1	71,2	73,3	74,3	77,4	79,6	79,3	..
Taux de branchement à Internet haute vitesse	%	32,1	38,1	46,2	52,4	54,0	60,2	60,3	60,6	63,9	66,0	64,2	..
Capital de risque													
Niveau d'investissements en capital de risque	M\$	653,6	528,3	600,5	738,6	383,3	317,4	314,9	462,4	372,6	563,3	539,7	693,8
Nombre d'entreprises financées	n	202	240	166	171	144	125	122	151	145	149	165	175
Nombre de transactions	n	279	302	204	206	183	152	141	180	165	166	193	206
Capital de risque investi en pourcentage du PIB	%	0,24	0,19	0,19	0,24	0,12	0,10	0,10	0,13	0,11	0,16	0,15	0,18
Exportations manufacturières par niveau technologique													
Haute technologie	M\$	15 966	16 375	15 230	15 509	15 429	14 132	12 527	12 635	12 584	13 775	17 291	19 570
Total manufacturier	M\$	63 442	65 059	66 765	63 134	63 135	51 327	52 559	56 048	56 085	58 857	66 607	72 821
Importations manufacturières par niveau technologique													
Haute technologie	M\$	15 082	15 921	15 398	16 737	17 010	16 246	15 777	15 444	14 905	16 363	16 042	17 095
Total manufacturier	M\$	53 720	57 339	60 054	62 319	66 422	58 713	61 857	69 122	67 274	70 308	73 524	77 363

1. Excluant les diplômés des programmes de résidence dans le domaine de la santé.

Sources : R-D : Statistique Canada, Tableau 358-0001 – *Dépenses intérieures brutes en recherche et développement, selon le type de science et selon le secteur de financement et le secteur d'exécution*, CANSIM, octobre 2015 ; Comptes économiques provinciaux et territoriaux, juin 2015 ; Tableau 384-0038 – *Produit intérieur brut en termes de dépenses, provinciaux et territoriaux (annuels)*, CANSIM, novembre 2015 ; Tableau 051-0005 – *Estimations annuelles de la population selon l'âge et le sexe au 1^{er} juillet, Canada, provinces et territoires*, CANSIM, septembre 2015.

Enquête sur la recherche et développement dans l'industrie canadienne, 2013, (compilation spéciale).

Diplômés des niveaux baccalauréat et supérieur : Statistique Canada, Tableau 477-0036 – *Diplômés postsecondaires, selon le type de programme, genre de sanction d'études et Classification pancanadienne type de l'éducation (CPCTE), annuel (nombre)*, CANSIM, consulté le 3 décembre 2015. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Utilisation des TIC par les ménages : Statistique Canada, *Enquête sur les dépenses des ménages*.

Capital de risque : Thomson Reuters, Thomson One (onglet VC Reporter Deals), données saisies en avril 2016 ; pour le PIB au prix du marché : Institut de la statistique du Québec, mars 2015 (Québec).

Exportations et importations manufacturières par niveau technologique : Statistique Canada, *Commerce international des marchandises* et Institut de la statistique du Québec.

Compilation : Institut de la statistique du Québec.

Ce bulletin est réalisé par :	Pascasie Nikuse, économiste pascasie.nikuze@stat.gouv.qc.ca	Dépôt légal Bibliothèque et Archives Canada
Direction des statistiques économiques	Pierre Cauchon, directeur par intérim	Bibliothèque et Archives nationales du Québec
Ont collaboré à la réalisation :	Gabrielle Tardif, mise en page Esther Frève, révision linguistique Direction des communications	3 ^e trimestre 2016 ISSN 1715-6432 (en ligne)
Pour plus de renseignements :	Institut de la statistique du Québec 200, chemin Sainte-Foy, 3 ^e étage Québec (Québec) G1R 5T4 Téléphone : 418 691-2411 ou 1 800 463-4090 (sans frais) Télécopieur : 418 643-4129	© Gouvernement du Québec, Institut de la statistique du Québec, 2005 Toute reproduction autre qu'à des fins de consultation personnelle est interdite sans l'autorisation du gouvernement du Québec. www.stat.gouv.qc.ca/droits_auteur.htm