

Science, technologie
et innovation **en bref**

Septembre 2019

**Demande de financement externe
des PME du Québec en 2017**

Pascasie Nikuze, économiste

Le présent bulletin dresse le portrait de la demande de financement externe des PME du Québec en 2017. Les données utilisées proviennent de la portion québécoise (fichier partagé) de l'*Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*, réalisée par Statistique Canada. Ce bulletin s'inscrit ainsi dans la continuité de précédents rapports fondés sur les données des éditions 2014 et 2011 de l'*enquête*. Comme l'indique le tableau 1 en annexe, les résultats sont ventilés selon trois catégories de variables de croisement : les caractéristiques des PME, leurs pratiques commerciales et les caractéristiques de leurs propriétaires.

On peut télécharger les tableaux détaillés de l'édition 2017 de l'enquête, ainsi qu'un bref rapport méthodologique, sur le site Web de l'Institut de la statistique du Québec à l'adresse suivante : www.stat.gouv.qc.ca/statistiques/science-technologie-innovation/financement_pme/index.html.

Faits saillants

- En 2017, 43,0% des PME québécoises ont fait une demande de financement externe. Par financement externe, on entend l'une ou l'autre forme de financement suivante : l'emprunt, la location-acquisition, le crédit commercial, les capitaux propres¹ ou le financement gouvernemental. Cette proportion est inférieure mais non significativement différente de celles observées en Ontario (48,1%) ou dans l'ensemble du Canada (47,1%).
- L'emprunt demeure la principale forme de financement externe sollicitée par les PME (31,2% de l'ensemble des PME). Le financement par emprunt se compose de l'une ou l'autre forme de financement suivante : le prêt hypothécaire non résidentiel, le prêt à terme, la marge de crédit commerciale ou la carte de crédit commerciale.
- Le principal motif de la demande d'emprunt en 2017 demeure le financement du fonds de roulement ou du fonds d'exploitation (58,4% des cas).
- La taille des PME et leurs pratiques en matière de propriété intellectuelle (PI), d'innovation ou d'adoption des technologies ont eu une influence sur cette demande, particulièrement celle de l'emprunt.
- Parmi les cinq types de financement externe, la location-acquisition a obtenu le plus haut taux d'approbation global des demandes (99,4%) et le financement gouvernemental, le plus faible taux (84,0%).
- Au chapitre de la répartition du montant total de financement externe accordé aux PME, c'est l'emprunt qui domine avec une part de 85,4%.
- Les conditions d'obtention de l'emprunt (taux d'intérêt moyen, durée moyenne, garanties) en 2017 étaient généralement meilleures qu'en 2014.

1. Les capitaux propres incluent toute demande de nouveau financement ou de financement supplémentaire effectuée auprès d'investisseurs externes en échange d'une participation dans l'entreprise.

Plus de 4 PME québécoises sur 10 ont fait une demande de financement externe en 2017

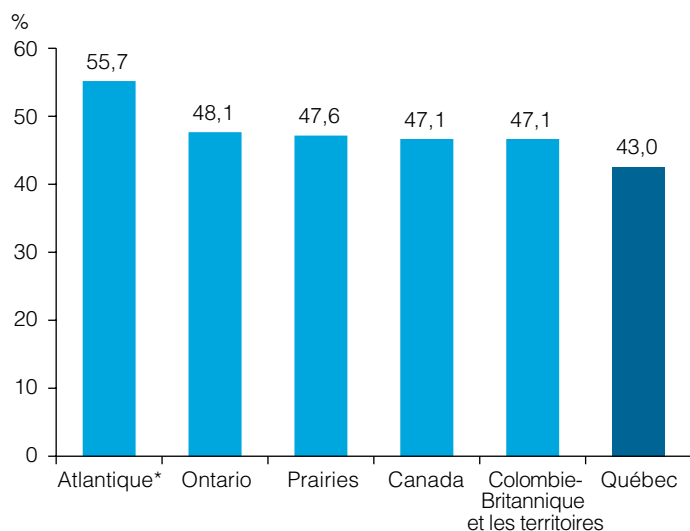
Selon les résultats de l'*Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*, 43,0 % des PME québécoises ont fait une demande de financement externe en 2017 (figure 1). Par financement externe, on entend l'emprunt, la location-acquisition (aussi appelé le crédit-bail), le crédit commercial (par les fournisseurs), les capitaux propres et le financement gouvernemental (prêts ou subventions de l'État).

Cette proportion est inférieure mais non significativement différente de celles observées en Ontario (48,1 %), dans les Prairies (47,6 %), en Colombie-Britannique et dans les territoires (47,1 %), et dans l'ensemble du Canada (47,1 %). Seules les provinces de l'Atlantique se démarquent avec un taux de demande nettement plus élevé (55,7 %).

La principale raison pour justifier l'absence de demande de financement externe, évoquée par près de 9 PME québécoises sur 10 (88,8 %), était que « le financement n'était pas nécessaire ».

Figure 1

Proportion des PME ayant fait une demande de financement externe, Québec, Ontario, autres régions et Canada¹, 2017



* Indique que le taux est significativement différent des taux des autres régions.

1. Les Prairies incluent le Manitoba, la Saskatchewan et l'Alberta, tandis que l'Atlantique comprend Terre-Neuve-et-Labrador, l'Île-du-Prince-Édouard, la Nouvelle-Écosse et le Nouveau-Brunswick.

Sources : Pour le Québec : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Pour le Canada et l'Ontario, les Prairies, l'Atlantique et la Colombie-Britannique et les territoires : Fichier-maître de l'enquête (tableau 1, www.ic.gc.ca/eic/site/O61.nsf/fra/O3087.html).

2. Une même PME peut faire une demande d'un ou plusieurs types de financement externe.

3. Une même PME peut faire une demande d'un ou plusieurs types d'emprunts.

L'emprunt demeure la principale forme de financement externe sollicitée par les PME

En 2017, un peu plus de 3 PME ayant fait une demande de financement externe² sur 10 (31,2 %) ont demandé de l'emprunt. Cette demande d'emprunt³ a été faite sous l'une ou l'autre forme de financement suivante : le prêt à terme (14,6 %), la carte de crédit commerciale (11,4 %), la marge de crédit commerciale (8,7 %) ou le prêt hypothécaire non résidentiel (6,0 %) (figure 2).

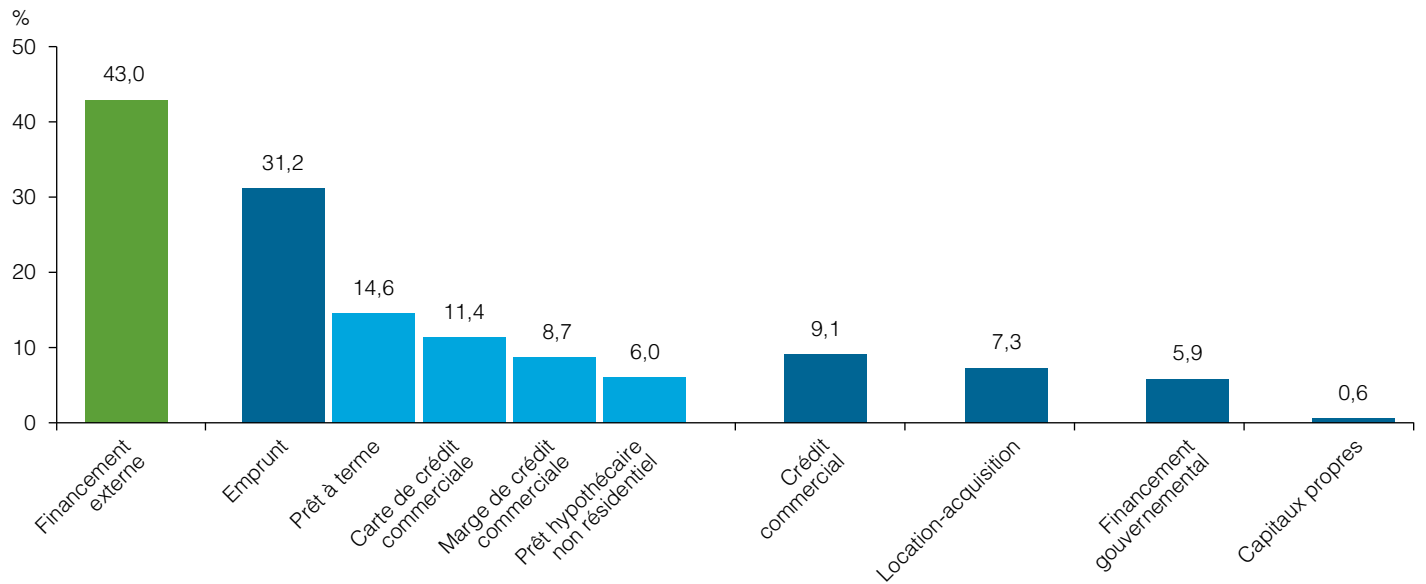
Chacun des quatre autres types de financement externe a été sollicité par moins du dixième des PME : 9,1 % pour le crédit commercial, 7,3 % pour la location-acquisition, 5,9 % pour le financement gouvernemental et 0,6 % pour les capitaux propres.

Le principal motif de la demande d'emprunt est le financement du fonds de roulement ou du fonds d'exploitation

Pour la plus importante demande d'emprunt en 2017, le principal motif – évoqué par 58,4 % des PME – est le financement du fonds de roulement ou du fonds d'exploitation (figure 3). Le deuxième motif en importance, mentionné par près du quart des PME (24,7 %), est l'acquisition d'autres machines ou équipement. Les deux autres motifs évoqués par plus de 10 % des PME sont l'acquisition de véhicules ou de matériel roulant (14,3 %) et l'acquisition de matériel informatique ou de logiciels (11,3 %).

Figure 2

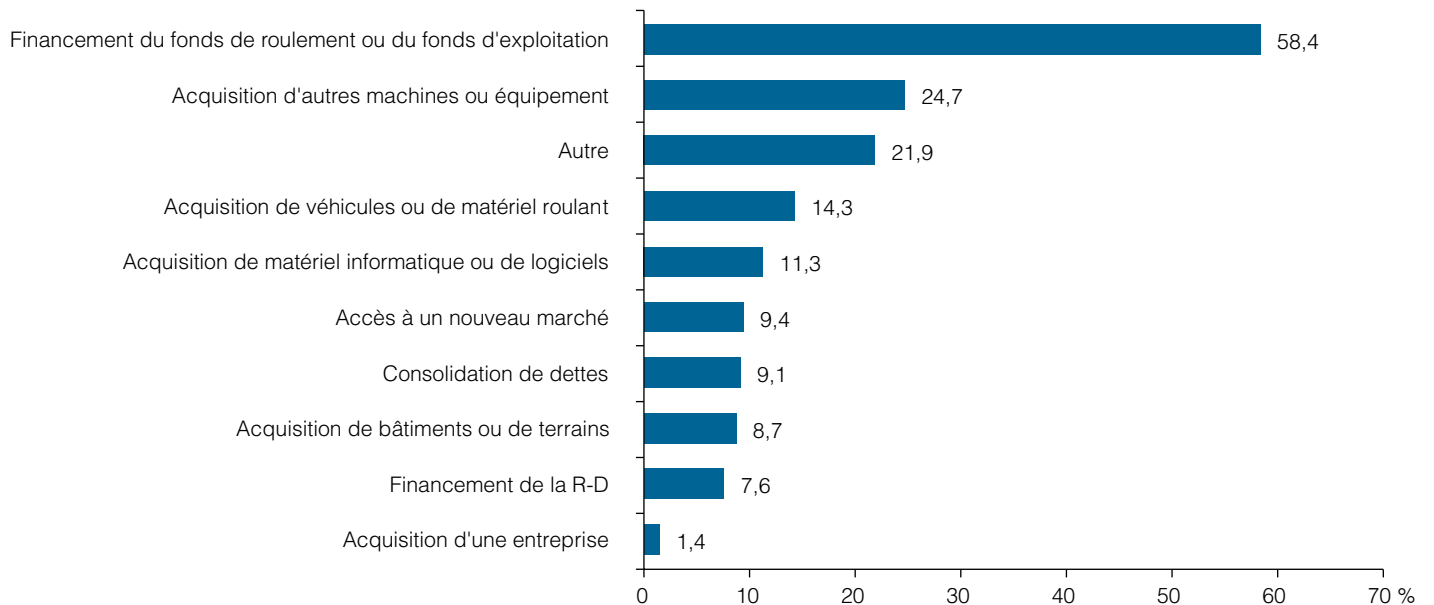
Proportion des PME ayant fait une demande de financement externe, selon le type de financement¹, ensemble des PME, Québec, 2017



1. Une même PME peut faire la demande d'un ou de plusieurs types de financement externe ; une même PME peut faire la demande d'un ou de plusieurs types d'emprunt.
 Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Figure 3

Utilisation prévue du montant emprunté, pour la plus importante demande d'emprunt, Québec, 2017



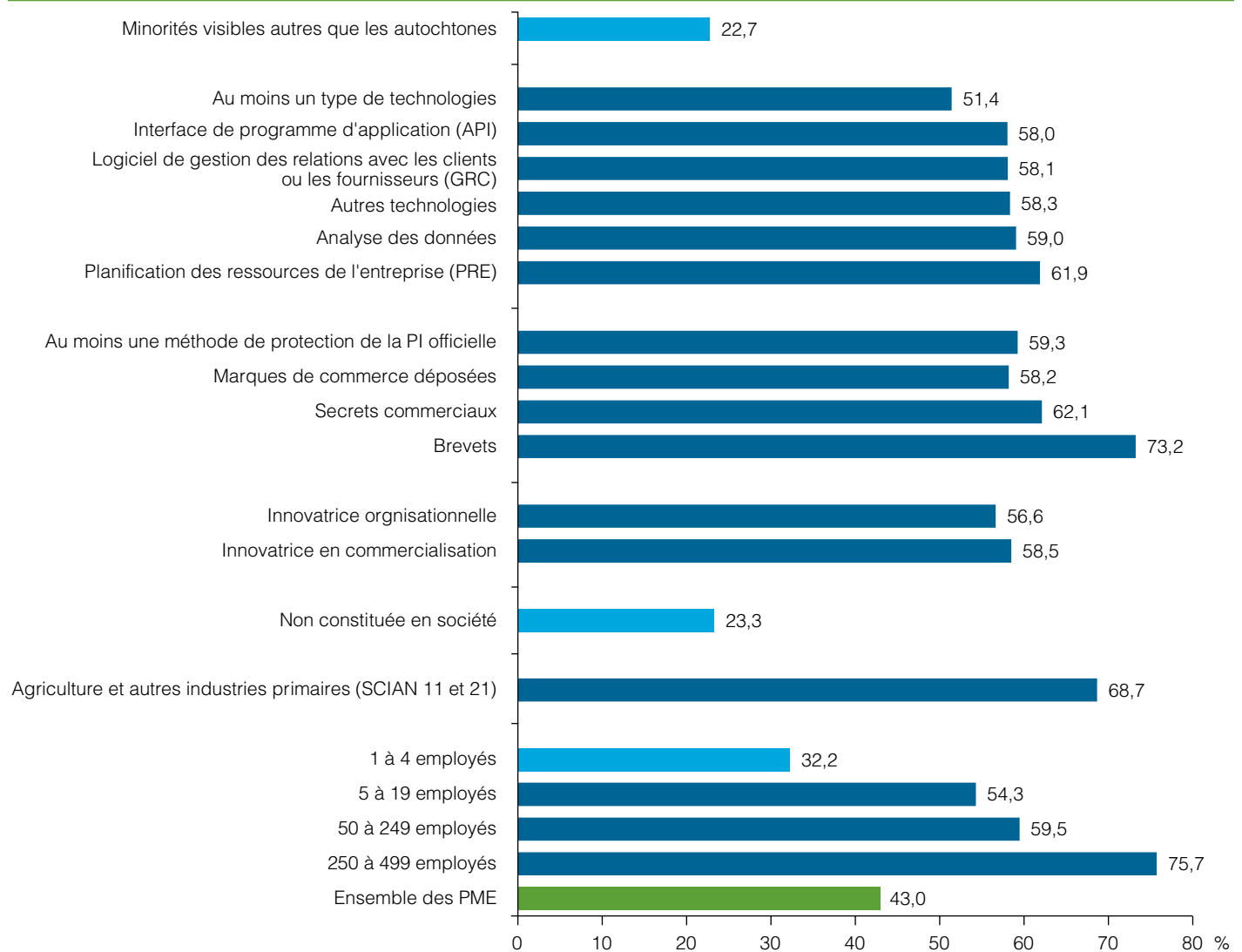
Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

La taille des PME et leurs pratiques en matière de propriété intellectuelle, d'innovation ou d'adoption des technologies ont influencé la demande en financement externe

Plusieurs groupes de PME ont affiché un taux de demande de financement externe plus élevé que celui de l'ensemble des PME en 2017. Parmi ceux-ci, mentionnons les PME ayant entre 250 et 499 employés (75,7 %), celles possédant une propriété intellectuelle (p. ex. 73,2 % pour les brevets), celles dont l'activité principale est l'agriculture et les autres industries primaires (68,7 %), celles ayant adopté de nouvelles technologies (p. ex. 61,9 % pour la planification des ressources de l'entreprise – PRE), et celles ayant innové (p. ex. 58,5 % pour l'innovation en commercialisation) (figure 4).

Inversement, certaines caractéristiques des PME ou de leurs propriétaires n'incitent pas assez à chercher du financement externe. C'est le cas notamment des PME appartenant majoritairement aux minorités visibles (22,7 %), des PME non constituées en sociétés (23,3 %) ou des PME ayant entre 1 et 4 employés (32,2 %) qui ont affiché chacun un taux de demande significativement inférieur à celui de l'ensemble des PME.

Figure 4
Groupes de PME ayant fait la demande de financement externe dans une proportion significativement différente de celle de l'ensemble des PME, Québec, 2017



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

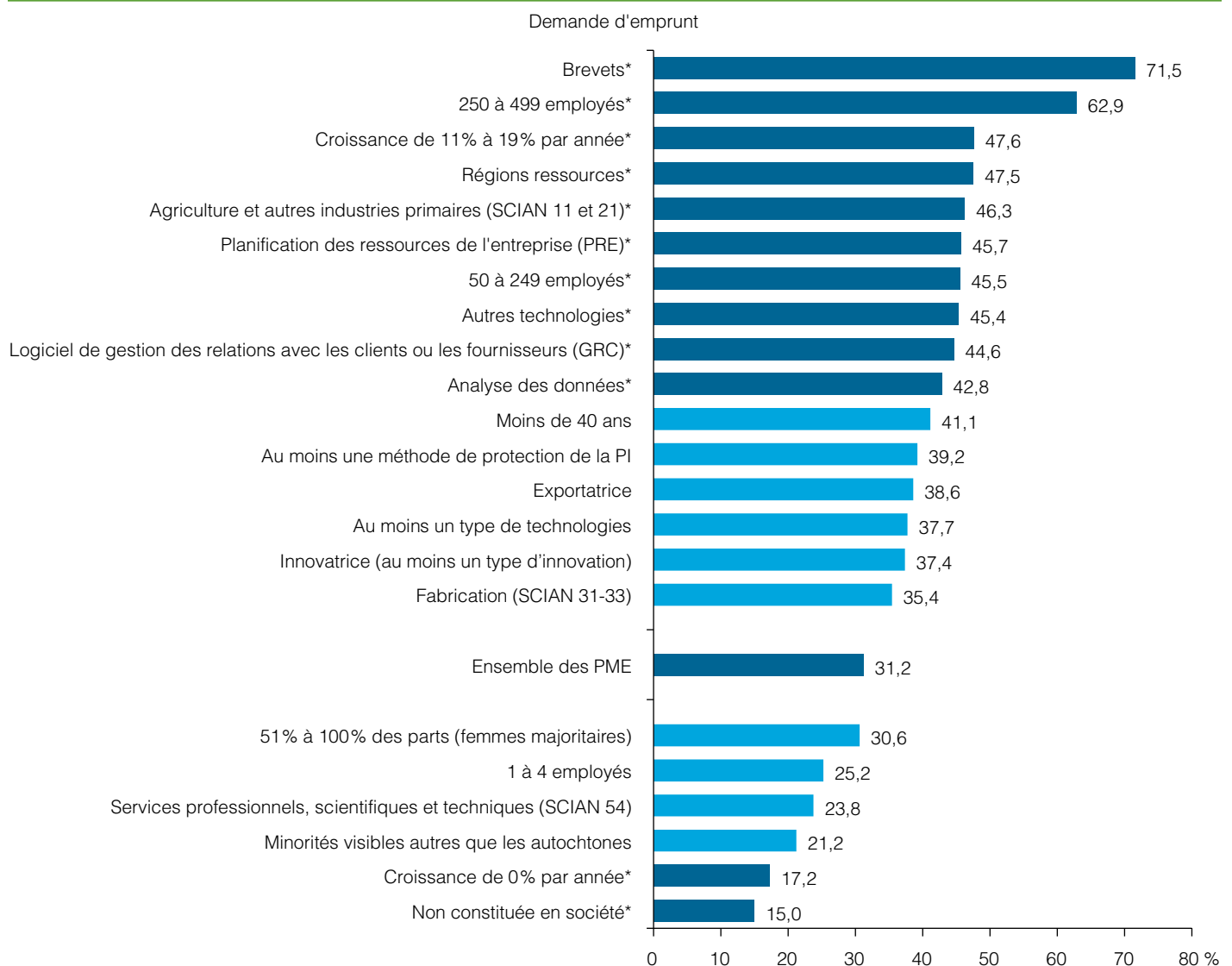
Pour la plupart des groupes de PME, un taux de demande de financement externe élevé va de pair avec un taux de demande d'emprunt élevé

Comme on le voit dans la partie supérieure de la figure 5, c'est le cas notamment pour les PME possédant la propriété intellectuelle (p. ex. 71,5 % pour les brevets), celles ayant entre 250 et 499 employés (62,9 %), celles en croissance (p. ex. 47,6 % pour les PME ayant connu une croissance de 11 % à 19 %) ou celles ayant adopté de nouvelles technologies (p. ex. 45,7 % pour la planification des ressources de l'entreprise). Tous ces groupes de PME ont affiché à la fois un taux de demande de financement externe et un taux de demande d'emprunt nettement supérieurs à celui de l'ensemble des PME.

Inversement, dans la partie inférieure, le taux de demande d'emprunt est moins élevé pour les PME non constituées en société (15,0 %), celles appartenant majoritairement aux minorités invisibles (21,2 %), celles ayant une activité dans les services professionnels, scientifiques et techniques (23,8 %), celles ayant entre 1 et 4 employés (25,2 %), etc. Ces quatre groupes de PME ont affiché à la fois un taux de demande de financement externe et un taux de demande d'emprunt inférieurs à ceux de l'ensemble des PME.

Figure 5

Proportion des PME ayant fait une demande de financement par emprunt, différents groupes de PME, Québec, 2017



* Indique que le taux est significativement différent de celui de l'ensemble des PME.

Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

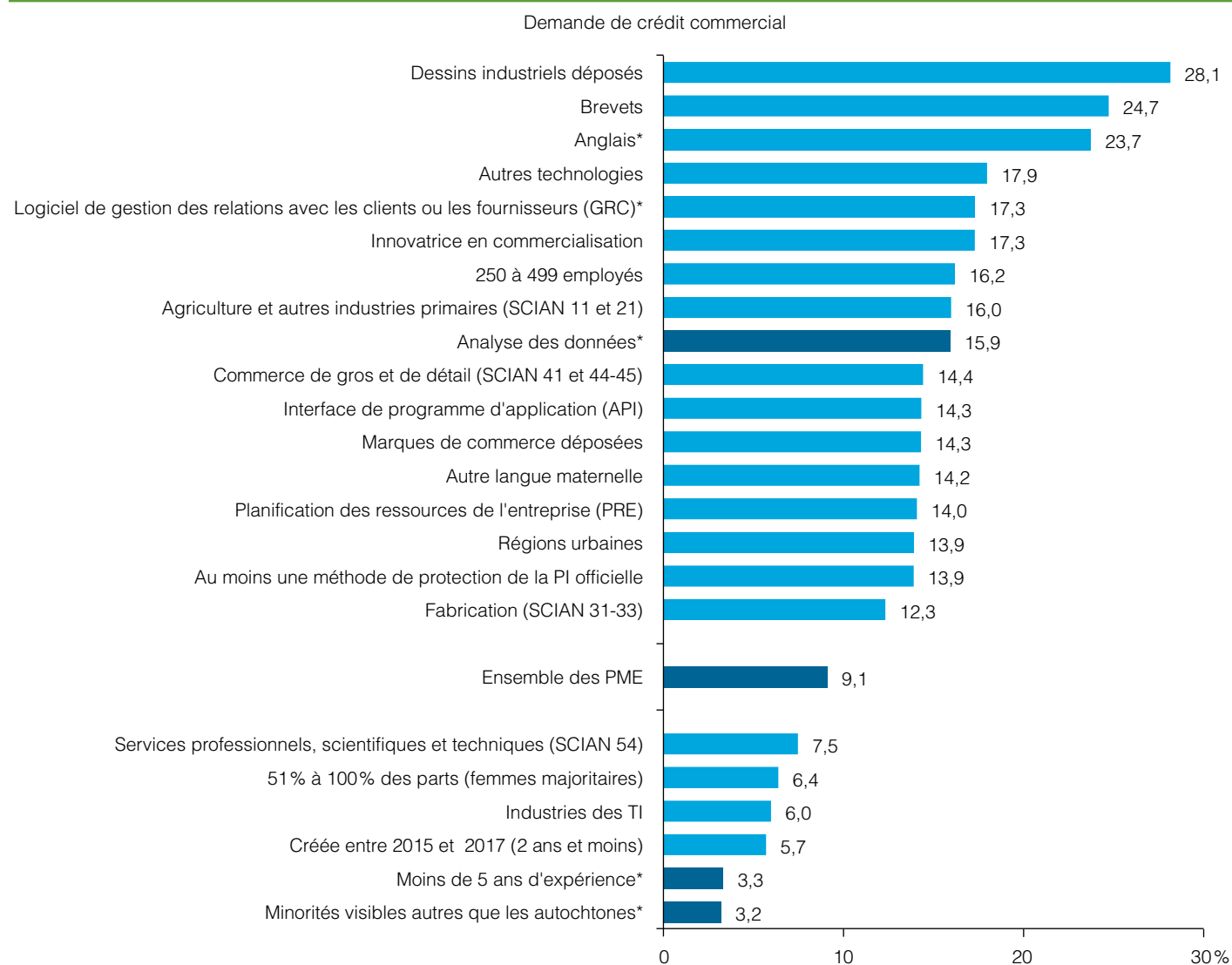
Les propriétaires de PME membres des minorités visibles ou ayant moins de 5 ans d'expérience en matière de gestion ont moins fréquemment demandé du crédit commercial

En 2017, les PME dont les propriétaires avaient moins de 5 ans d'expérience ou étaient membres des minorités visibles (autres que les autochtones) affichaient un taux de demande de crédit commercial significativement plus faible (respectivement 3,3% et 3,2%) que celui de l'ensemble des PME (9,1%) (figure 6). Normalement, le crédit commercial permet aux entreprises d'acheter des biens ou des services à crédit auprès d'un fournisseur en vue de le rembourser à une date ultérieure.

Inversement les propriétaires de PME possédant une propriété intellectuelle (p. ex. 28,1% pour les dessins industriels déposés; 24,7% pour les brevets) ou ayant adopté de nouvelles technologies (p. ex. 17,3% pour les logiciels de gestion des relations avec les clients), tout comme les PME ayant entre 250 et 499 employés (16,2%) et celles innovatrices (p. ex. 17,3% pour l'innovation en commercialisation), affichaient des taux de demande de crédit commercial plus élevés que celui de l'ensemble des PME (9,1%).

Figure 6

Proportion des PME ayant fait une demande de financement par crédit commercial, différents groupes de PME, Québec, 2017



* Indique que le taux est significativement différent de celui de l'ensemble des PME.

Source: Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

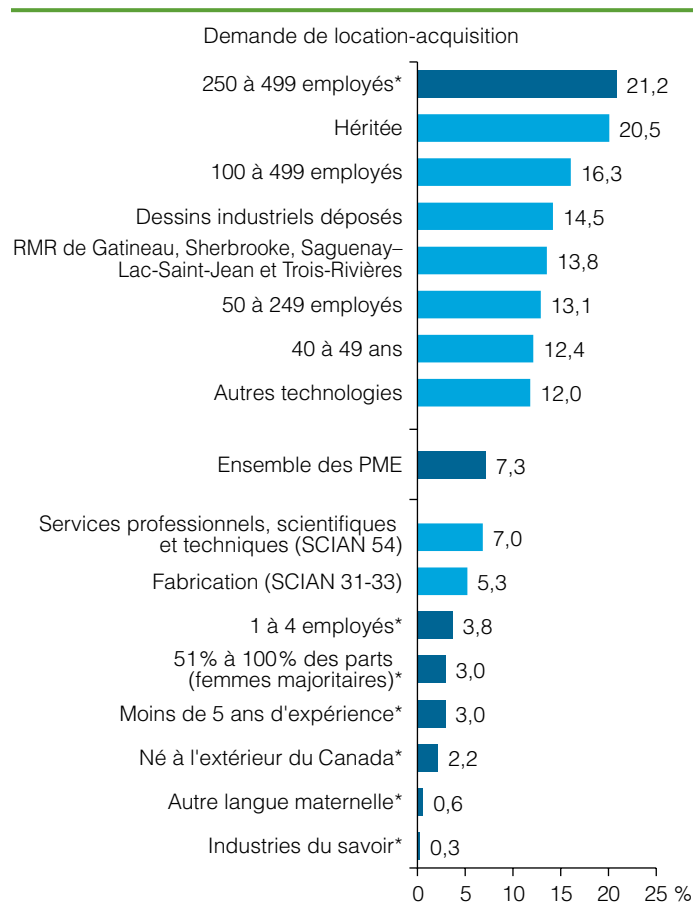
Le recours à la location-acquisition demeure marginal pour les PME dont les propriétaires sont nés à l'extérieur du Canada ou étaient majoritairement des femmes

Même si en 2017 le taux de demande de financement par location-acquisition pour l'ensemble des PME était estimé à 7,3 %, il constituait une source marginale de financement pour certains groupes de PME (figure 7). Il était de deux fois à trois fois et demie moins élevé pour les PME ayant de 1 à 4 employés (3,8 %) ou pour celles dont les propriétaires sont nés à l'extérieur du Canada (2,2 %), avaient moins de 5 ans d'expérience en matière de gestion (3,0 %) ou étaient majoritairement des femmes (3,0 %).

Inversement, la demande de ce type de financement était presque trois fois plus importante pour les PME ayant entre 250 et 499 employés (21,2 %) ou pour les PME héritées par leurs propriétaires (20,5 %).

Figure 7

Proportion des PME ayant fait une demande de financement par location-acquisition, différents groupes de PME, Québec, 2017



* Indique que le taux est significativement différent de celui de l'ensemble des PME.

Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Le taux de demande de financement gouvernemental était plus élevé pour les PME possédant une propriété intellectuelle ou ayant entre 250 et 499 employés

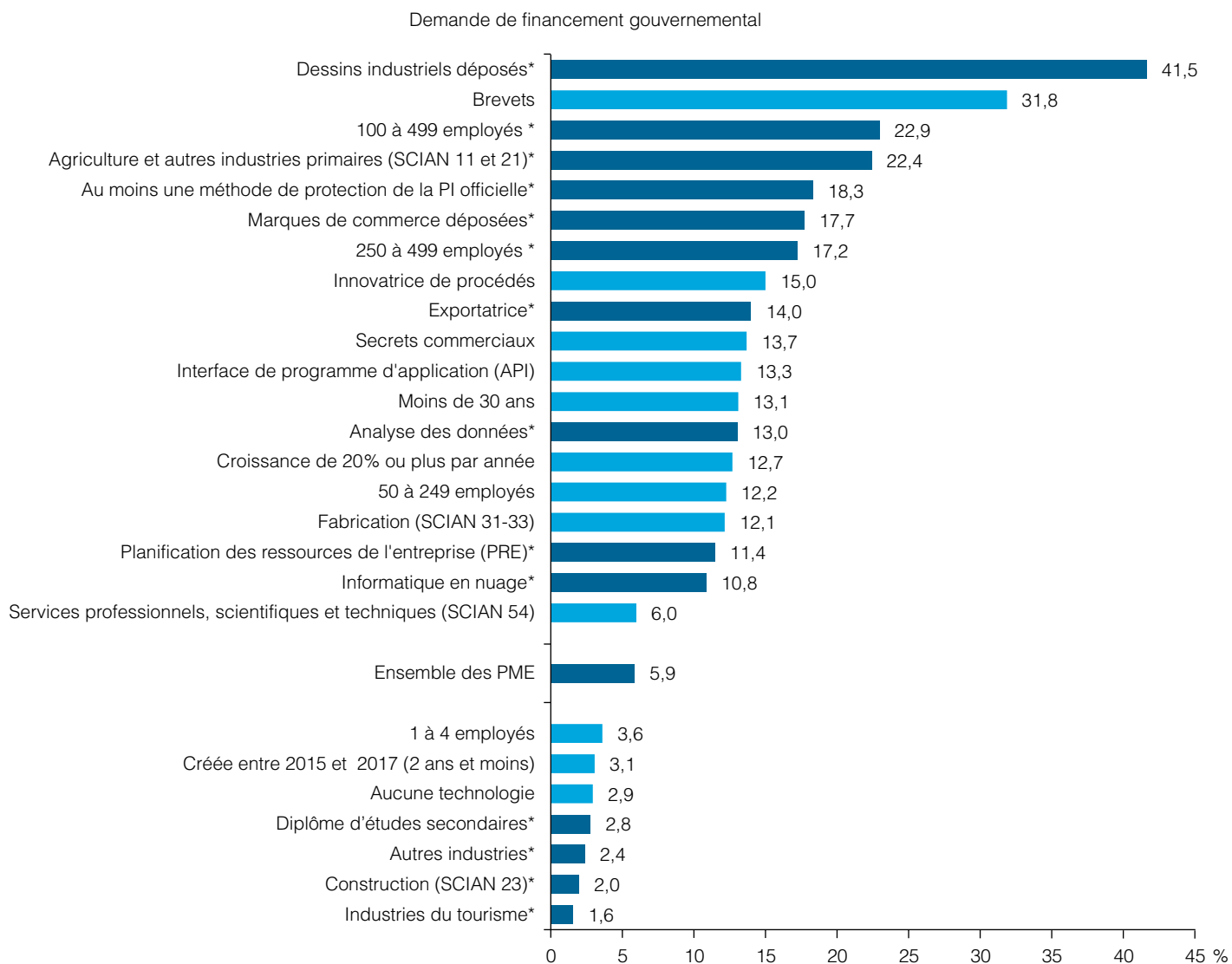
En 2017, même si seulement 5,9 % de l'ensemble des PME ont fait une demande de financement gouvernemental, le taux de demande pour ce type de financement était beaucoup plus élevé pour quelques groupes de PME (figure 8). C'est le cas notamment des PME possédant une propriété intellectuelle (p. ex. 41,5 % pour les PME possédant des dessins industriels déposés ; 31,8 % pour celles possédant des brevets), des PME ayant entre 250 et 499 employés (17,2 %) et des PME

exportatrices (14,0%). Les PME innovatrices (p. ex. 15,0 % pour les innovatrices de procédés) et celles ayant adopté de nouvelles technologies (p. ex. 13,3 % pour l'interface de programme d'application) font aussi partie de ce camp, quoiqu'avec des taux non significativement différents de celui de l'ensemble des PME.

Inversement, les PME dans les industries du tourisme (1,6 %) ou de la construction (2,0 %) affichaient un taux de demande de financement gouvernemental significativement inférieur à celui de l'ensemble des PME.

Figure 8

Proportion des PME ayant fait une demande de financement gouvernemental, différents groupes de PME, Québec, 2017



* Indique que le taux est significativement différent de celui de l'ensemble des PME.

Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Le financement par capitaux propres a été surtout demandé par les PME ayant entre 250 et 499 employés ou possédant une propriété intellectuelle

En 2017, même si seulement 0,6 % des PME ont fait une demande de financement par capitaux propres, le taux de demande de ce type de financement était plus de neuf fois plus élevé pour les PME ayant entre 250 et 499 employés (5,6 %) et plus de sept fois plus élevé pour celles possédant des brevets (4,7 %) ou des marques de commerce déposées (4,2 %) (figure 9).

Contrairement à ce qui est empiriquement véhiculé, le taux de demande de ce type de financement pour les PME des industries des TI (3,0 %) ne semble pas significativement supérieur à celui de l'ensemble des PME.

Figure 9
Proportion des PME ayant fait une demande de financement par capitaux propres, différents groupes de PME, Québec, 2017



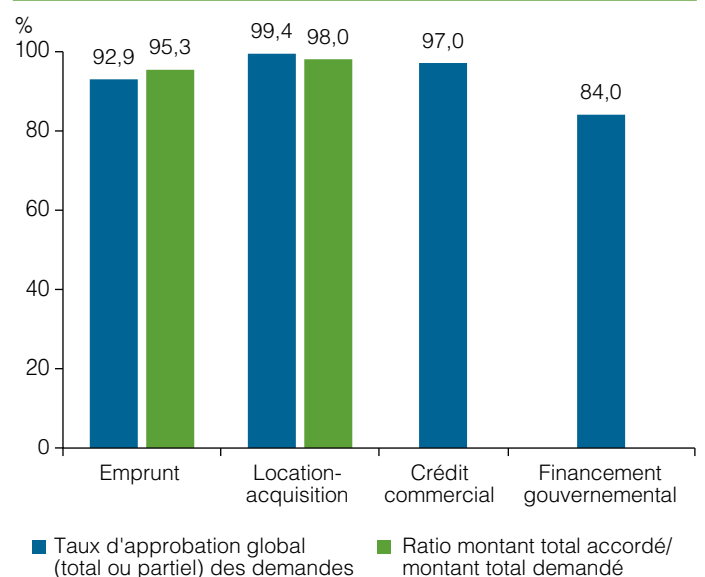
* Indique que le taux est significativement différent de celui de l'ensemble des PME.
Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

La location-acquisition a obtenu le plus haut taux d'approbation global des demandes parmi les cinq formes de financement externe sollicitées par les PME

La majorité des PME ont reçu une réponse positive pour leur plus importante demande de financement externe en 2017, et ce, peu importe le type. Toutefois, le taux d'approbation global (partiel ou total) des demandes le plus élevé revient aux demandes de location-acquisition (99,4 %) et le moins élevé, à celles de financement gouvernemental (84,0 %). Les demandes de crédit commercial (97,0 %) et d'emprunt (92,8 %) se situent entre ces deux extrêmes (figure 10).

On arrive à la même conclusion lorsque le taux d'approbation des demandes est calculé à partir du ratio montant reçu / montant demandé. Celui-ci s'élevait à 98,0 % pour la location-acquisition et à 95,3 % pour l'emprunt, les deux seuls types de financement pour lesquels il est possible de l'estimer.

Figure 10
Taux d'approbation des différents types de financement externe, pour la plus importante demande de financement de chaque type, Québec, 2017



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

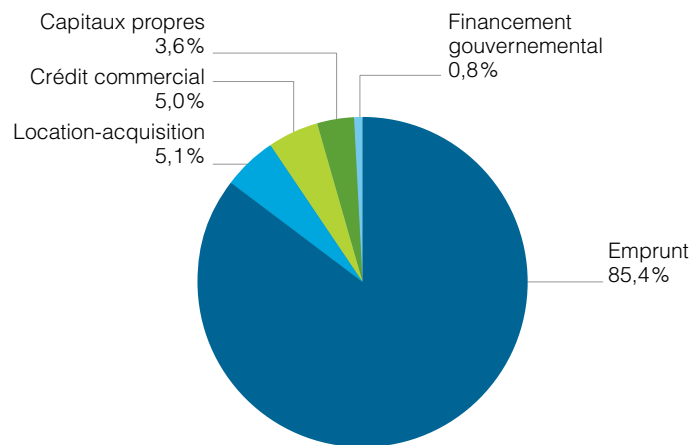
Au chapitre de la répartition du montant total de financement externe accordé aux PME, l'emprunt domine avec une part de plus de 85%

Si l'on prend en compte de la plus importante demande de financement de chaque type, le montant global du financement externe accordé aux PME en 2017 s'établit à 20 916 millions de dollars. Il se répartit comme suit selon les types de financement : 85,4 % sous forme d'emprunt, 5,1 % sous forme de location-acquisition, 5,0 % sous forme de crédit commercial, 3,6 % sous forme de capitaux propres et 0,8 % sous forme de financement gouvernemental (figure 11).

Cette dominance de l'emprunt en 2017 est allée de pair avec de meilleures conditions d'obtention de l'emprunt pour les PME.

Figure 11

Répartition du financement externe total accordé aux PME selon le type de financement, pour la plus importante demande de financement de chaque type, Québec, 2017



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

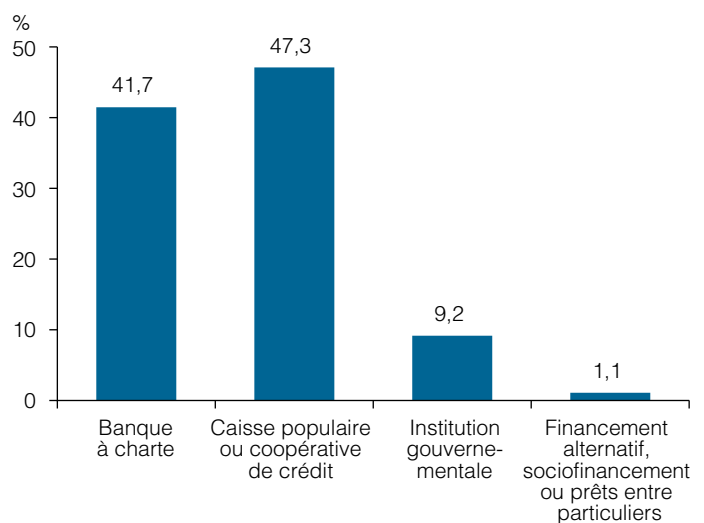
Les conditions d'obtention de l'emprunt en 2017 étaient généralement meilleures qu'en 2014

Même si en 2017, comme en 2014, les deux principaux fournisseurs de prêts aux PME étaient les caisses populaires, sollicitées par 47,3 % des PME, et les banques à charte, contactées par 41,7 % des PME (figure 12), les conditions d'obtention des prêts (taux d'intérêt moyen, durée moyenne et garanties exigées) étaient meilleures en 2017 (figure 13).

En effet, pour trois formes de prêts sur quatre (prêt hypothécaire, prêt à terme et marge de crédit commerciale), le taux d'intérêt moyen payé par les PME en 2017 (respectivement 4,6 %, 4,9 % et 5,4 %) était inférieur à celui payé en 2014 (respectivement 4,9 %, 5,6 %, et 5,8 %). De plus, la durée moyenne d'emprunt accordée aux PME ayant fait une demande de prêt hypothécaire ou de prêt à terme était beaucoup plus longue en 2017 (respectivement 146 mois et 66 mois) qu'en 2014 (respectivement 118 mois et 57 mois). Enfin, peu importe le type d'emprunt, la proportion des PME qui se sont fait exiger des garanties de prêt par leur institution financière était moins élevée en 2017 (57,3 %) qu'en 2014 (68,0 %).

Figure 12

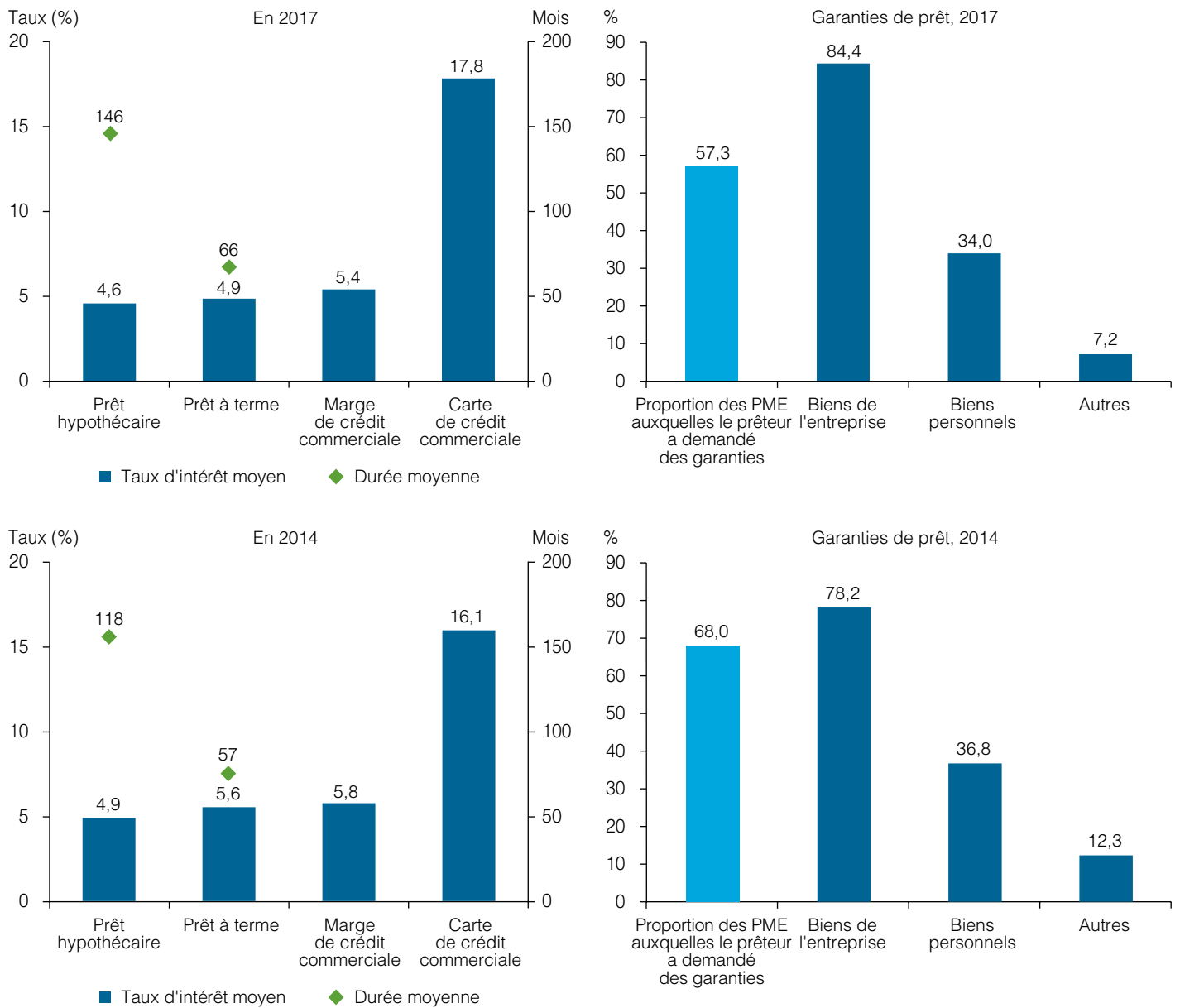
Type de fournisseurs de prêts aux PME, Québec, 2017



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Figure 13

Taux d'intérêt moyen payé par les PME, durée moyenne des prêts selon le type et garanties de prêt demandées aux PME, pour la plus importante demande de chaque type d'emprunt, Québec, 2014 et 2017



Source : Statistique Canada, *Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017*. Adapté par l'Institut de la statistique du Québec.

Tableau 1

Description des variables de croisement utilisées dans le présent bulletin STI en bref

Caractéristiques des entreprises	Pratiques commerciales des entreprises	Caractéristiques des propriétaires d'entreprises
Taille de l'entreprise 1 à 4 employés 5 à 19 employés 20 à 49 employés 50 à 249 employés 250 à 499 employés Région – version 1 RMR de Montréal RMR de Québec RMR de Gatineau, de Sherbrooke, du Saguenay–Lac-Saint-Jean et de Trois-Rivières Groupe de 23 AR hors des 6 RMR Territoire hors des 6 RMR et hors des 23 AR Région – version 2 Régions ressources Régions manufacturières Régions urbaines Industrie Agriculture et autres industries primaires Construction Fabrication Commerce de gros et de détail Transport et entreposage Services professionnels, scientifiques et techniques Hébergement et restauration Autres industries <i>Agrégations spéciales d'industries</i> Industries du savoir Industries des technologies de l'information (TI) Industries du tourisme Âge de l'entreprise Créée entre 2015 et 2017 (2 ans et moins) Créée entre 2012 et 2014 (3 à 5 ans) Créée entre 2007 et 2011 (6 à 10 ans) Créée avant 2007 (plus de 10 ans) Première année des ventes de l'entreprise Premières ventes entre 2015 et 2017 (2 ans et moins) Premières ventes entre 2012 et 2014 (3 à 5 ans) Premières ventes entre 2007 et 2011 (6 à 10 ans) Premières ventes avant 2007 (plus de 10 ans) Statut légal de l'entreprise Constituée en société Non constituée en société Degré de croissance des recettes ou des revenus de l'entreprise Croissance inférieure à 0% par année Croissance de 0% par année Croissance de 1% à 10% par année Croissance de 11% à 19% par année Croissance de 20% ou plus par année	Fait d'exporter Exportatrice Non exportatrice Fait d'innover Innovatrice de produits Innovatrice de procédés Innovatrice organisationnelle Innovatrice en commercialisation Innovatrice (au moins un type d'innovation) Non innovatrice (aucune innovation) Fait d'utiliser une méthode de protection de la propriété intellectuelle (PI) Marques de commerce déposées Brevets Dessins industriels déposés Secrets commerciaux Accords de non-divulgence Toute autre méthode de protection de la PI Au moins une méthode de protection de la PI Au moins une méthode de protection de la PI officielle (marque de commerce déposée, brevet ou dessin industriel déposé) Aucune méthode de protection de la PI Fait d'adopter certaines technologies Informatique en nuage Analyse des données Logiciel de gestion des relations avec les clients ou les fournisseurs (GRC) Planification des ressources de l'entreprise (PRE) Interface de programme d'application (API) Autres technologies Au moins un type de technologies Aucune technologie	Âge du propriétaire majoritaire ou du directeur général Moins de 30 ans 30 à 39 ans Moins de 40 ans 40 à 49 ans 50 à 64 ans 65 ans et plus Proportion des parts de l'entreprise détenue par des femmes 0% à 49% des parts (femmes minoritaires) 50% des parts (parts égales) 51% à 100% des parts (femmes majoritaires) Pourcentage des entreprises dont la majorité des parts est détenue par une ou des personnes membres des minorités visibles autres que les autochtones Minorités visibles autres que les autochtones Pourcentage des entreprises dont la majorité des parts est détenue par des personnes membres d'une même famille Personnes membres d'une même famille Plus haut niveau de scolarité atteint par le propriétaire majoritaire ou le directeur général Niveau inférieur au diplôme d'études secondaires Diplôme d'études secondaires Diplôme d'études secondaires et niveau inférieur Diplôme d'un collège, d'un cégep ou d'une école de métiers Baccalauréat Diplôme de 2 ^e cycle universitaire et plus Expérience à titre de propriétaire ou de directeur général – version 1 Moins de 10 ans d'expérience 10 ans d'expérience et plus Expérience à titre de propriétaire ou de directeur général – version 2 Moins de 5 ans d'expérience 5 à 9 ans d'expérience 10 ans d'expérience et plus Pays de naissance du propriétaire majoritaire ou du directeur général Né au Canada Né à l'extérieur du Canada Langue maternelle du propriétaire majoritaire ou du directeur général Français Anglais Autre

Remerciements

L'auteure et responsable du projet tient à remercier Gabriel Ouimet, de la Direction de la méthodologie, qui a effectué le traitement statistique des microdonnées de l'enquête ainsi que Jean Kamanzi, de la Direction des statistiques sectorielles et du développement durable, qui a effectué la mise en forme des tableaux.

L'Institut de la statistique du Québec tient à remercier le ministère de l'Économie et de l'Innovation qui a rendu possible l'obtention de la partie québécoise des microdonnées de l'*Enquête sur le financement et la croissance des petites et moyennes entreprises, 2017* en finançant sa participation à l'enquête.

Notice bibliographique suggérée

NIKUZE, Pascasie (2019). « Demande de financement externe par les PME du Québec en 2017 », *Science, technologie et innovation en bref*, [En ligne], septembre, Institut de la statistique du Québec, p. 1-13. [www.stat.gouv.qc.ca/statistiques/science-technologie-innovation/bulletins/sti-bref-201909.pdf].

Ce bulletin a été réalisé par : Pascasie Nikuze, économiste
pascasie.nikuze@stat.gouv.qc.ca

Direction générale adjointe
aux statistiques et à l'analyse
économiques :

Pierre Cauchon, directeur général adjoint

Ont collaboré à la réalisation :

Julie Boudreault, révision linguistique
Isabelle Jacques, mise en page
Direction de la diffusion et des communications

Gabriel Ouimet, statisticien
Direction de la méthodologie

Pour plus de renseignements :

Direction des statistiques économiques
Institut de la statistique du Québec
200, chemin Sainte-Foy, 3^e étage
Québec (Québec) G1R 5T4
Téléphone : 418 691-2411, poste 3077
ou 1 800 463-4090 (sans frais)
Télécopieur : 418 643-4129

Dépôt légal
Bibliothèque et Archives nationales du Québec
3^e trimestre 2019
ISSN 1911-6918 (en ligne)
© Gouvernement du Québec,
Institut de la statistique du Québec, 2005

Toute reproduction autre qu'à des fins de
consultation personnelle est interdite sans
l'autorisation du gouvernement du Québec.
www.stat.gouv.qc.ca/droits_auteur.htm